

Oosterhof Holman in Grijskerk (NL):

Creativiteit en kwaliteit maken het verschil

“Duurzame relaties, leverbetrouwbaarheid en een goede verhouding tussen prijs en kwaliteit. Als materieeldienst kopen we daarom steeds meer centraal in. Het is de trend in onze bedrijfstak waar de druk als gevolg van aanbestedingen steeds groter wordt.”

Dirk Dekker, Hoofd Materieeldienst bij Oosterhof Holman, hanteert een strikt twee merkenbeleid bij de aanschaf van het materieel dat de aannemer en wegenbouwer dagelijks inzet. Ook voor alle bijkomende goederen en diensten zoekt hij naar vaste partners. “Centrale inkoop leidt tot goede afspraken”, benadrukt hij. “We willen met minder partijen meer zaken kunnen afhandelen. Dat is voor iedereen een win-win situatie.”

Onafhankelijkheid

Oosterhof Holman heeft een park met meer dan 200 bedrijfswagen en (wegen)bouwmachines in eigen beheer. Dirk Dekker volgt de vloot op de voet en waakt over het onderhoud en de reparaties. Alles wordt optimaal geserviced, zodat het materieel altijd en overal goed inzetbaar blijft. Mocht er vervanging of uitbreiding nodig zijn, dan betaalt het bedrijf al haar investeringen uit eigen zak. “Het levert ons de nodige slagkracht op”, vervolgt Dirk Dekker. “We bepalen zelf hoe en wat, en hoeven niet eerst naar een bank. Deze onafhankelijkheid van derden is een grote kracht van Oosterhof Holman.”

Zo heeft het bedrijf recentelijk geïnvesteerd in nieuwe materieel met millimeter GPS van Topcom. Dankzij technische kwaliteit, professioneel



Onderhoud, zoals aan deze asfaltafwerkmaschine, wordt grotendeels in eigen beheer gedaan

personeel en veel creatief vermogen, biedt de onderneming tegenwicht aan een minder plezierige trend die zich binnen de infra sector aftekent: de aanbesteding. Deze dwingt veel partijen tot prijsverlagingen, waarbij sommigen genoeg nemen met een 6 voor kwaliteit, zolang het maar aan het bestek voldoet. “Gelukkig zien we hierbij ook de ontwikkeling van Design & Construct”, stelt Dekker. “Hierbij stelt de opdrachtgever dat er een verbinding tussen punt A en B moet komen. Hoe die er komt en welke voorzieningen daarbij nodig zijn, is aan de aannemer. Die moet met een fraai en doortimmerd plan op tafel komen.



Dirk Dekker: “Het gaat om het bieden van onderscheidend vermogen”

Het vergt een enorme calculatie, maar het mooie is dat je hierbij niet afhankelijk bent van anderen. Wij bieden dan het onderscheidende vermogen dat we als groep in huis hebben.”

Vele disciplines

Oosterhof Holman is een begrip in de noordelijke provincies. Naast de wegenbouw is het bedrijf tevens gespecialiseerd in Beton en Waterbouw, waarbinnen onder meer de aanleg en het onderhoud van bruggen, sluizen, kades en havens valt. Een andere tak van sport is Milieutechniek. Hierbij worden in eigen beheer installaties voor waterzuivering, bodemsanering, en biogas gebouwd.

Super snel in huis

Kramp draagt haar steentje bij als het gaat om onderscheidend vermogen bij Oosterhof Holman. Zowel bij het materieelonderhoud als de bouw van de diverse installaties komt het productaanbod handig van pas. Hierbij worden vooral het late bestelmoment en de razendsnelle nachtleveringen op prijs gesteld. De bestellingen worden via de webshop gedaan en omvatten een breed gamma van cilinders en appendages, tot werkkleding en gereedschappen.

Dirk Dekker: “Met die snelheid en zo’n breed productaanbod hoeven wij veel minder op voorraad te houden. Het past ook prima binnen onze wens om zo min mogelijk leveranciers aan huis te krijgen. Kramp maakt voor ons dat deel van de centrale inkoop goed mogelijk.”



Voor de bouw van vergistinginstallaties maakt Oosterhof Holman dankbaar gebruik van de snelle leveringen uit het brede Kramp productaanbod

Product

Het Duitse ingenieursbureau Wölfel Beratende Ingenieure in Höchstberg heeft een **bidirecti-onele actieve trillingsdemper** ontwikkeld, de Active Vibration Absorber. Het is een doorontwikkeling van principes uit de passieve demping. Door externe energietoevoer en een intelligente regeling is hij inzetbaar bij breedbandig optredende trillingsproblemen.

Rexnord komt met een nieuwe generatie Marbett rolgeleiders. Geluidsarm, maximale stijfheid, stabiliteit, lage weerstand en kosteneffectieve installatie. Geschikt voor artikelen in krimpfolie, containers en kartonnen dozen. Rexnord ziet dat goederen bij toenemende kwetsbaarheid toch sneller moeten worden gehandeld.

Hamers hebben veel te verdueren. **Hitachi** komt daarom met de **boor-hakhamer DH50MRY**. 1.400 W, SDS-MAX en een slagkracht van 20 Joule. Hij heeft het laagste vibratieniveau in zijn klasse en dat beperkt het trillingsniveau voor de gebruiker. Hoge boorsnelheid; capaciteit in beton van 50 mm; met kroonboren 160 mm.

Buitenschroefmaten zijn preciezer dan schuifmaten, maar helaas trager. **Mitutoyo** heeft een antwoord op de tegenstrijdige eisen van nauwkeurigheid en snelheid: de **QuantuMike** heeft een spoed van 2 mm zonder concessies te doen aan nauwkeurigheid. Tijd = geld.

Corus introduceert een nieuwe, op dompelverzinken gebaseerde metallische deklaag met superieure corrosie-eigenschappen: **MagiZinc**. Corus komt hiermee als eerste op de Europese markt.

Altrex meldt op zijn website dat het mixen van **rolsteiger-elementen** van verschillende merken gevaar kan opleveren. Dit wordt bevestigd door de Arbeidsinspectie. Ook Aboma+Keboma raadt het mixen van verschillende merken af.

Nyrstar, de grootste producent van zink ter wereld, heeft een akkoord bereikt voor verwerkingskosten (TC's, treatment charges) die 30% hoger liggen dan vorig jaar. Aldus de trading update over het eerste kwartaal.

De **vraag naar staal en buizen** stijgt verder. De **Van Leeuwen Buizen Groep** verwacht dat de prijzen in de eerste helft van 2008 oplopen. Voor sommige producten kan de beschikbaarheid een probleem worden.

